

アドバイザー業務

アイファスは、戦略的なM&Aに関するアドバイスを、幅広い業界において提供しています。

アイファスは、グローバルな大企業のみでなく、中小企業、ベンチャーや投資ファンドなど、多様なクライアントに対応しています。



アドバイザー業務の内容

M&Aアドバイザー

- ▶ 上場・未上場企業、事業や資産の戦略的な買収や代替策（売却等を含む）に関するアドバイス
- ▶ 事業再編に関するアドバイス
- ▶ 事業承継に関するアドバイス
- ▶ M&A戦略の立案、実行に関するアドバイス

ライセンス、提携

- ▶ 医薬品・医療機器のライセンスに関するアドバイス
- ▶ JVやその他提携ストラクチャーの設立や解消に関するアドバイス

バリュエーション、その他

- ▶ フェアネス・オピニオンの提供
- ▶ 戦略的な代替策、事業再編に関するバリュエーション
- ▶ IRや資本政策に関するアドバイス
- ▶ アクティビスト投資家などへの対応に関するアドバイス

★ アイファスは、必要に応じて、法務、税務、会計、環境、メディア、公開買付代理人、その他の外部専門家と協働します。

 [WEBサイトプリント用PDFファイル](#)