

アイファスについて

アイファスは戦略的なM&Aアドバイザー企業として、日本における独立系のリーディング・カンパニーとなることをビジョンに設立されました。



アイファスの独自性

日本の独立したM&Aアドバイザー

- ▶ アイファスのプロフェッショナルは、製薬・ヘルスケアや消費財から、工業製品、交通や電気・水道に至る幅広い業種における実績と経験を有しています。
- ▶ アイファスは、設立以来、戦略的な大型クロスボーダー案件などで実績を積み重ねて参りました。
- ▶ アイファスは、外資系投資銀行で経験を積んだバイリンガルのプロフェッショナルで構成されており、高付加価値のアドバイスを提供しています。

長期的なコミットメント

- ▶ 私どもは、クライアントと長期的な信頼関係を構築することを前提に、アドバイスを提供しています。
- ▶ アイファスでは、クライアントにとって何がベストかということを第一に考える経験豊富なプロフェッショナルが、アドバイスを提供しています。

グローバルな視点

- ▶ アイファスでは、日本の企業文化への理解と、経験に基づいたアドバイスを提供しています。
- ▶ 私どもは、クライアントの中長期の目標を達成するためのツールとしての戦略的なM&Aに対して、グローバルな視点、独立の立場からアドバイスをしています。

M&Aアドバイザー業務の専門企業

- ▶ アイファスはM&Aアドバイザー業務に特化することで、資本市場、デリバティブやその他投資関連事業との利益相反を、根本的に回避しています。
- ▶ アイファスでは、クライアントの幅広い戦略的なニーズに応えるため、ライセンス契約から戦略的な大型クロスボーダー案件まで、多様な取引に対してアドバイスを提供しています。

 [WEBサイトプリント用PDFファイル](#)